

“ L'art et la science  
de la caramélisation ”



## RECHERCHE

**Un Responsable Commercial France (H/F)**

**Poste basé sur Feurs (42)**

**CDI**



La société familiale NIGAY est spécialisée dans la fabrication de caramels utilisés sous formes variées (liquide, pâte, poudre ou éclat) par les artisans et industries agroalimentaires. Nous avons pu nous imposer au niveau européen et international comme l'expert des caramels au sens très large du terme grâce à notre savoir-faire reconnu dans les caramels aromatiques, caramels colorants, burnt sugars et caramels spécialités. Avec un chiffre d'affaires de plus de 140 millions d'euros, dont 73% à l'export, l'entreprise livre plus de 450 références sur les 5 continents. Résolument tournés vers les valeurs humaines et portés par la passion de leur métier, Henri et Yves NIGAY, dirigent une équipe de plus de 350 personnes. Ils ont la vocation de pérenniser leur expertise du caramel et de la transmettre à la 6ème génération grâce à des valeurs qui leur sont chères et formalisées dans leur politique de Développement Durable : Passion, Tradition, Innovation, Exigence, Ethique.

## Notre histoire a de l'avenir. Et si c'était aussi le vôtre ?

### ★ Vos connaissances / compétences

- Formation supérieure dans le Commerce avec expérience en management
- Connaissances secteur agroalimentaire ou chimie
- Connaissances des Techniques de vente
- Maîtrise d'un ERP (idéalement SAP)
- Connaissance de l'anglais
- Maîtrise logiciels du pack office (Word, Powerpoint, Excel)

### ★ Particularités du poste

- Poste Forfait Jours
- Statut : Cadre
- Déplacements pour visites clients

### ★ Vos qualités

- Qualités relationnelles et de négociation
- Leadership / Gestion de projet
- Force de proposition, persévérance
- Curiosité, sens de l'organisation, rigueur et anticipation
- Partage des valeurs d'une entreprise familiale
- Culture d'amélioration continue



“ L’art et la science  
de la caramélisation ”



## Notre histoire a de l’avenir. Et si c’était aussi le vôtre ?

### ★ Vos missions

Le Responsable Commercial France définit la stratégie commerciale en collaboration avec la Direction et met en œuvre cette stratégie. Il anticipe et répond aux besoins clients en lien avec la politique d’innovation et le capacitaire, s’assure de la performance globale du service commercial France en garantissant la satisfaction clients, les intérêts de l’entreprise (économiques, délais production, ...) et en animant l’équipe « Commercial France ».

Sous la responsabilité du Responsable Commercial et Marketing, il encadre une équipe de 5 personnes en direct.

Les missions principales de la fonction sont les suivantes :

- Participer à l’élaboration de la stratégie commerciale et la déployer
- Etudier et analyser les marchés France, prospecter pour développer les parts de marchés
- Assurer le suivi commercial des clients existants et notamment l’activité commerciale des clients de son portefeuille
- Gérer les appels d’offres, négocier les prix et volumes
- Analyser l’activité commerciale de l’ensemble du périmètre et piloter des actions en conséquence



**Ce poste est à pourvoir au plus tôt.**

Nous vous remercions d’adresser vos CV et lettre de motivation directement sur notre site internet  
[www.nigay.com](http://www.nigay.com) > Recrutement > Nos offres



**NIGAY SAS**  
ZI de la gare

BP 2 La Féculerie  
42110 FEURS



**+33(0)4 77 26 21 33**