

RECHERCHE

Un Commercial Export (H/F)

Temps plein - CDI



La société familiale NIGAY est spécialisée dans la fabrication de caramels utilisés sous formes variées (liquide, pâte, poudre ou éclat) par les artisans et industries agroalimentaires. Nous avons pu nous imposer au niveau européen et international comme l'expert des caramels au sens très large du terme grâce à notre savoir-faire reconnu dans les caramels aromatiques, caramels colorants, burnt sugars et caramels spécialités. Avec un chiffre d'affaires de plus de 140 millions d'euros, dont 73% à l'export, l'entreprise livre plus de 450 références sur les 5 continents. Résolument tournés vers les valeurs humaines et portés par la passion de leur métier, Henri et Yves NIGAY, dirigent une équipe de plus de 300 personnes. Ils ont la vocation de pérenniser leur expertise du caramel et de la transmettre à la 6ème génération grâce à des valeurs qui leur sont chères et formalisées dans leur politique de Développement Durable : Passion, Tradition, Innovation, Exigence, Ethique.

Notre histoire a de l'avenir. Et si c'était aussi le vôtre ?

★ Vos connaissances / compétences

- Formation supérieure en Commerce et/ou expérience export significative
- Maîtrise de l'anglais
- Maîtrise des outils marketing et techniques de vente
- Maîtrise logiciels du pack office (Word, Powerpoint, Excel)

★ Particularités du poste

- Poste Cadre
- Horaires : Forfait Jours
- Nombreux déplacements à l'étranger

★ Vos qualités

- Qualités relationnelles et de négociation
- Partage des valeurs d'une entreprise familiale
- Force de proposition, persévérance
- Flexible, adaptable, polyvalent
- Sens de l'organisation, anticipation, rigueur
- Curieux



“ L’art et la science
de la caramélisation ”



Notre histoire a de l’avenir. Et si c’était aussi le vôtre ?

★ Vos missions

Dans le cadre d’un renfort et rattaché au Responsable Export, vous intégrerez le service commercial Export pour développer les parts de marchés à l’export :

- Participer à l’élaboration de la stratégie commerciale
- Analyser les tendances du marché et la concurrence pour étudier les opportunités de croissance
- Prospector et développer le portefeuille clients en garantissant une relation commerciale pérenne et de confiance
- Négocier annuellement les prix et volumes en adéquation avec la stratégie commerciale et le capacitaire
- Réaliser les offres de prix et offres techniques en collaboration avec les services internes
- Suivre votre activité sous nos logiciels CRM pour le suivi clients et logiciel dédié pour les prévisions
- Participer aux salons, évènements marketing et commerciaux



Ce poste est à pourvoir immédiatement

Nous vous remercions d’adresser vos CV et lettre de motivation directement sur notre site internet
www.nigay.com > Recrutement > Postuler



NIGAY SAS
ZI de la gare

BP 2 La Féculerie
42110 FEURS



+33(0)4 77 26 21 33